

Dyrektor Handlowy

Dyrektor Handlowy w branży mięsnej

Dyrektor Handlowy Lokalizacja: śląsk Opis stanowiska: Sprzedaż maszyn, urządzeń i linii technologicznych dla przemysłu spożywczego. Przygotowywanie i odpowiedzialność za realizację strategii marketingowej w celu rozwoju rynku i produkcji. Rozwój sprzedaży w różnych kanałach, dywersyfikacja sprzedaży na rynkach pokrewnych. Ustalanie, podejmowanie i realizacja działań zmierzających do maksymalizowania wyników sprzedaży. Przygotowanie budżetu dla działu handlowego obejmującego zarówno przychody ze sprzedaży jak i koszty w podziale na rynki, grupy asortymentowe, produkty i usługi. Pozyskiwanie nowych kontraktów/projektów handlowych na rynku krajowym oraz zagranicznym. Utrzymywanie i budowanie relacji z dotychczasowymi partnerami handlowymi. Efektywne zarządzanie działem handlowym i realizowanie przyjętych planów sprzedażowych, w szczególności rozwój umiejętności, kompetencji oraz motywacji poszczególnych pracowników Działu Handlowego. Wdrażanie i dbanie o wysokie standardy obsługi klienta. Monitorowanie i analiza danych rynkowych z branży przemysłu mięsnego, spożywczego i gastronomii. Przygotowywanie raportów i zestawień z powierzonych zadań oraz ścisła współpraca z zarządem spółki. Gotowość do podróży służbowych. Wymagania: Min. 4 lata doświadczenia na stanowisku kierownika lub dyrektora handlowego. Doświadczenie w negocjacjach handlowych dotyczących procesu budowy kanału sprzedażowego (umowy z pośrednikami handlowymi) jak również doświadczenie w bezpośredniej sprzedaży B2B. Znajomość języka angielskiego na poziomie bardzo dobrym. Znajomość pakietu komputerowego Ms Office oraz programu MS Navision lub innego klasy ERP. Wysoko rozwinięte umiejętności komunikacyjna i negocjacyjne. Umiejętność identyfikacji potrzeb klienta/rynku jak również podległego zespołu. Prawo jazdy kat. B. Otwartość, kreatywność, stanowczość. Umiejętność analizy i interpretacji danych oraz przekształcania ich w wiedzę rynkową. Mile widziane: Dobra znajomość technologii procesowej w przemyśle mięsnym lub/i mleczarskim lub/i piekarniczym (spożywczym). Znajomość branży przetwórstwa mięsnego i/lub gastronomii. Znajomość formalno - prawnych aspektów dotyczących produktów mięsnych oraz spożywczych. Wykształcenie wyższe (ekonomiczne lub inżynierskie). Znajomość języka rosyjskiego. Firma oferuje: Zatrudnienie w formie kontraktu menedżerskiego. Atrakcyjne wynagrodzenie. Narzędzia pracy: samochód służbowy, telefon, komputer. Możliwość realnego wpływania na rozwój firmy.

Date utworzenia: 18-10-2016