Lider Zespołu Sprzedażowego

Zarządzanie grupą sprzedawców finansowych i aktywna sprzedaż

LIDER ZESPOŁU SPRZEDAŻOWEGO będzie odpowiedzialny za: - Zarządzanie pracą podległej grupy doradców finansowych - Rekrutację i wdrożenie nowych członków swojego zespołu - Analizę i raportowanie wyników sprzedażowych - Inicjowanie nowych aktywności sprzedażowych - Prowadzenie regionalnych inicjatyw marketingowych Podejmując współpracę z PROFI CREDIT zyskasz: - Wynagrodzenie zasadnicze na poziomie 3 500 zł oraz wysokie premie za realizację celów sprzedażowych - Wsparcie marketingowe (m.in. kontakty do potencjalnych klientów, pakiet materiałów poligraficznych) - Bardzo profesjonalny system treningowy i program wdrożeniowy, w ramach którego poznasz zarówno produkt, jak i najbardziej efektywne praktyki sprzedażowe (opłacany w całości przez Spółkę) - Pracę na zasadzie firma-firma w przyjaznej, nastawionej na współpracę, kulturze organizacyjnej międzynarodowej korporacji finansowej Oczekujemy od Ciebie: - Co najmniej rocznego doświadczenia w zarządzaniu ludźmi - Podstawowej znajomości pakietu MS Office (Word, Excel, Power point, Outlook, Internet) - Prawa jazdy kat. B - Mile widziane doświadczenie w sprzedaży produktów finansowych Zainteresowane osoby proszone są o wysłanie CV wraz z klauzulą nt. przetwarzania danych osobowych Miejsce pracy: Mysłowice

Date utworzenia: 26-05-2015