

Kierownik Sprzedaży

Masz doświadczenie w sprzedaży produktów finansowych? Chcesz zarządzać pracą grupy doradców finansowych?

Jako Kierownik Zespołu Sprzedaży będziesz zajmował się: - zarządzaniem pracą podległej grupy doradców finansowych - rekrutacją i wdrożeniem nowych członków swojego zespołu - analizą i raportowaniem wyników sprzedażowych - inicjowaniem nowych aktywności sprzedażowych - prowadzeniem regionalnych inicjatyw marketingowych Oferujemy: - wynagrodzenie zasadnicze na poziomie 3 500 zł oraz wysokie premie za realizację celów sprzedażowych - wsparcie marketingowe (m.in. kontakty do potencjalnych klientów, pakiet materiałów poligraficznych) - bardzo profesjonalny system treningowy i program wdrożeniowy, w ramach którego poznasz zarówno produkt, jak i najbardziej efektywne praktyki sprzedażowe (opłacany w całości przez Spółkę) - pracę na zasadzie firma-firma w przyjaznej, nastawionej na współpracę, kulturze organizacyjnej międzynarodowej korporacji finansowej Oczekujemy od Ciebie: - co najmniej rocznego doświadczenia w zarządzaniu ludźmi - podstawowej znajomości pakietu MS Office (Word, Excel, Power point, Outlook, Internet) - prawa jazdy kat. B - mile widziane doświadczenie w sprzedaży produktów finansowych

Date utworzenia: 21-05-2015